



Datele de contact sunt contra cost. Detalii aici: <https://www.rabota.md/ro/prices/cv>

- 👤 18 ani
- ♀ Feminin
- 📍 Chișinău
- 💰 20 000 MDL

Preferințe

- Full-time

Limbi

- **Română** · Fluent
- **Rusă** · Fluent
- **Italiană** · Elementar
- **Engleză** · Elementar

Manager

Despre mine

Iubesc lucrurile spontane și sunt adaptata spre oricare post dacă îmi convine salariu și condițiile , sunt dispusă sa învăț lucruri noi , m-a adaptez rapid și iubesc mereu sa fiu in top , sunt ceia ce caută fiecare companie .

Experiența profesională

Manager in vânzări · Ascuns

August 2023 - August 2024 · 1 an 1 lună

Am gestionat și coordonat convorbiri telefonice pentru a înțelege nevoile clienților și a promova produsele sau serviciile, menținând un nivel ridicat de profesionalism și empatie. Am aplicat tehnici de influențare psihologică pentru a optimiza procesul de vânzare într-un mod eficient , Am creat strategii noi de vânzări pentru a atinge obiectivele de business, analizând datele de vânzări și feedbackul pentru a formula planuri adaptate nevoilor și cerințelor pieței. Am realizat simulări și sesiuni practice pentru a pregăti angajații noi, asigurându-mă că aceștia înțeleg procesele de vânzare și aplică cele mai bune practici. Am coordonat sesiuni de training și am acționat ca model pentru colegii noi, demonstrând tehnici de vânzare, metode de abordare a clienților și strategii de succes în vânzări. Prin aceste activități, am contribuit semnificativ la creșterea performanței echipei de vânzări și la îmbunătățirea rezultatelor generale ale companiei.

HR manager sau recruiter · Consulting

August 2023 - August 2024 · 1 an 1 lună

Recrutare și Selecție

Gestionarea Performanței

Formare și Dezvoltare: Organizarea de sesiuni de training și dezvoltare profesională pentru angajați.

Administrarea Beneficiilor

Consultanță și Suport

Gestionarea neclarităților si motivarea de a alege anume postul nostru vacant

Analiza Datelor

Batista vânzător · Mai multe

Iunie 2022 - Decembrie 2023 · 1 an 6 luni

Vânzările fizice și atragerea noilor clienți , elaborarea strategiilor de atracție a noilor clienți , și tot ce tine de a face o cafea corect și toate tipurile de cafele făcute + lucrul cu aparatul fiscal și documentele , primirea mărfii și darea raportului la sfârșit de zi , descrierea produsului și alegerea produsului potrivit pentru clientul nedumerit , abordarea corecta fata de fiecare dispoziție a diferitor clienți , pot elabora orice tip de cafea

SMM -marketing · Agenție brshky

Februarie 2023 - August 2023 · 7 luni

Strategie de Social Media
Creare de Conținut
Gestionarea Conturilor
Campanii Publicitare
Analiza Performanței
Interacțiune cu Publicul
Tendințe și Actualizări
Raportare
Colaborare cu blogerii

Studii: Superioare

Traian

Absolvit în: 2020

Facultatea: Traian

Specialitatea: Vânzări și marketing

Cursuri, training-uri

Brasovsky agency

Absolvit în 2023

Organizator: Camelia CEO