



Контактные данные предоставляются за дополнительную плату. Подробности здесь: <https://www.rabota.md/ro/prices/cv>

- 👤 31 год
- ♂ Мужской
- 📍 Кишинев
- 💰 20 000 MDL

ТОП Навыки

- **Собственный бизнес.** · 4 года
- **Работа в Команде** · 2 года
- **1 С** · 2 года
- **Активные продажи** · 2 года

Пожелания

- Полный день
- Гибкий график

Языки

- **Румынский** · Средний
- **Русский** · Родной
- **Английский** · Средний

Навыки

- Навыки Ведения Переговоров
- Активные продажи
- 1с
- IP телефония
- Битрикс 24
- Консультативные Продажи
- Open cart

Водительское

Специалист в отдел технической поддержки, Специалист поддержки, Менеджер по продажам

Опыт работы

Chief Executive Officer (CEO) · Chisinau-flowers.com · Кишинев

Декабрь 2020 - Настоящее время · 4 года 2 месяца

- консультирование, подбор и продажа цветов по телефону и в мессенджерах.
- контроль своих проектов.
- доставка до клиента, координирование курьерской службы
- оперативное решение всех вопросов, возникающих у клиентов.
- администрирование интернет - магазина (обновление цен, наличия, загрузка новых товаров, работа с карточками товаров)

Навыки: Собственный бизнес.

Менеджер · EcoCasa(LedSvet) · Кишинев

Январь 2017 - Январь 2020 · 3 года 1 месяц

- Монтаж и демонтаж декоративной иллюминации
- Переговоры с клиентами

Менеджер по тех. поддержке клиентов · Bayshop.com · Кишинев

Январь 2017 - Январь 2018 · 1 год 1 месяц

удостоверение

Категория: В

- Консультирование клиентов по телефону, email, skype, в соц. сетях.

- Управление административной частью сайта

- Внедрение, совершенствование и развитие технической поддержки и поддержки пользователя для обеспечения качества программного продукта

SMM · Impuls Media Grup · Кишинев

Январь 2016 - Январь 2017 · 1 год 1 месяц

- Продвижение брендов в социальных сетях (SMM)

- Создание, проработка и контроль рекламных кампаний

- Написание рекламных и контекстных текстов

- Мониторинг активности конкурентов

- Размещение на сайте текстовой и других видов информации, соответствующей

Торговый представитель · Azamet – Grup · Кишинев

Январь 2014 - Январь 2016 · 2 года 1 месяц

- работа с действующей клиентской базой ,

- привлечение новых клиентов, выполнение личного и командного плана продаж,

- отслеживание дебиторской задолженности,

- анализ и планирование товарных запасов, обеспечение торговых точек рекламными материалами, знание базовых стандартов и принципов мерчендайзинга,

- обучение новых сотрудников .

распространение продуктов питания (HoReCa)

- открытие новых торговых точек

- выполнение плана продаж

- работа с дебиторской задолженностью

Навыки: 1 С, Активные продажи, Работа в Команде

Желаемая отрасль

- Менеджмент

Образование: Высшее

ASEM

Год окончания: 2015

Факультет: Бизнес и управление

Специальность: Менеджмент