



**Datele de contact sunt contra cost. Detalii aici: <https://www.rabota.md/ro/prices/cv>**

# Administrator

## Despre mine

Hobbyuri:

- fitness
- gatitul
- fotografia
- calatoria

Interese

- dezvoltare personala
- comunicare si relatii interpersonale
- vanzari si negociere
- tehnologia
- marketingul si publicitatea
- comunicabil cu oricine
- utilizator bun PC
- capabil sa construiesc o relatie buna cu clientii
- cunostinte despre produse/servicii
- ascultare activa
- prezentare efecienta

Atentie, Seriozitate, Rezistent la stres

## Experiența profesională

**Administrator** · New Line Service Auto · Chișinău  
*Iunie 2024 - Prezent · 6 luni*

- Leadership și management de echipă.
- Dezvoltarea strategiilor de afaceri.
- Gestionarea relațiilor cu clienții.
- Organizare și rezolvarea problemelor.
- Marketing digital pentru promovarea unui brand local.

Competențe: Management financiar, Recrutarea și leadership, Marketing pentru Afaceri

**Vanzator-Consultant, Operator** · AUTOMALL SRL · Chișinău

*Iulie 2023 - Iulie 2024 · 1 an 1 lună*

- Comunicare eficientă și relaționare interumană.
- Orientare către client și soluționarea problemelor.

👤 19 ani  
♂ Masculin  
📍 Chișinău  
💰 25 000 MDL



## TOP Competențe

- **Vânzare Consultativă** · 1 an
- **Marketing pentru Afaceri** · 7 luni
- **Recrutarea și leadership** · 7 luni
- **Management financiar** · 7 luni

## Preferințe

- În ture
- Full-time
- Part-time
- În locația angajatorului
- Hibrid (Oficiu/Acasă)
- Remote

## Limbi

- **Română** · Fluent
- **Rusă** · Mediu
- **Engleză** · Mediu

- Organizare și prioritizare.
- Abilități de vânzare și negociere.
- Utilizare software specific pentru gestionarea operațiunilor comerciale.

Competențe: Vânzare Consultativă

### **Casier / Vanzator consultant** · Moldretailgroup (Linella) · Chișinău

*Ianuarie 2023 - Aprilie 2023 · 4 luni*

- am dezvoltat abilități puternice de comunicare și interacțiune cu clienții prin intermediul experienței mele de lucru ca vânzător consultant.
- am învățat să înțeleg și să promovez produsele și serviciile companiei într-un mod eficient, prin cunoașterea detaliată a caracteristicilor și beneficiilor acestora.
- am îmbunătățit abilitățile de negociere și de vânzare, ceea ce m-a ajutat să îndeplinesc obiectivele de vânzări și să depășesc așteptările clienților.
- am colaborat strâns cu echipa mea și am împărtășit idei și strategii pentru a ne ajuta să ne îndeplinim obiectivele de vânzări și să creștem împreună ca profesioniști.

### **Domeniul dorit**

- Management

### **Studii: Medii de specialitate**

**Scoala profesionala nr. 10**

*Studiez la moment*

Specialitatea: Mecanic Auto