



Datele de contact sunt contra cost. Detalii aici: <https://www.rabota.md/ro/prices/cv>

- 👤 38 ani
- ♀ Feminin
- 📍 Chișinău

Preferințe

- Full-time

Limbi

- **Română** · Fluent
- **Rusă** · Comunicare

Permis de conducere

Categoria: B

Consilier bancar, economist

Despre mine

Persoană flexibilă, creativă, optimistă cu interes permanent pentru perfecționare în domeniul de activitate.

Experiența profesională

Consilier financiar bancar · BC Eximbank SA

Mai 2021 - Prezent · 3 ani 7 luni

Activitate de promovare și vânzare a produselor creditare și necreditare.

Consilier IMM · BC Moldova-Agroindbank SA

Decembrie 2019 - Decembrie 2020 · 1 an 1 lună

- Activitate de promovare și vânzare a produselor creditare și necreditare clienților IMM;
- Activitate de asigurare în cadrul activității de Bancassurance;
- Deschiderea, modificarea, închiderea și înregistrarea conturilor curente și de depozit ale clienților IMM;
- Abonarea, dezabonarea clienților IMM/Corporate la serviciile electronice;
- Operațiuni ce țin de activitatea cu carduri business, vânzarea cardurilor și a produselor atașate pentru clienții IMM (proiecte salariale, proiectelor de acceptare a cardurilor);
- Emiterea facturilor fiscale aferente serviciilor prestate clienților IMM/Corporate.
- Creditarea Clienților IMM.

Specialist deservire conturi persoane fizice și persoane juridice · BC Moldova-Agroindbank SA

Mai 2018 - Decembrie 2019 · 1 an 8 luni

- Consultarea și deservirea clienților-persoanelor fizice și persoanelor juridice;
- Deschiderea /închiderea conturilor curente, conturilor curente privind operațiunile cu carduri, conturilor de depozit;
- Activarea serviciului de SMS- notificări și Internet banking;
- Transferuri interbancare, intrabancare și trezoreriale;

- Transferuri banesti in Republica Moldova si peste hotare, inclusiv si SWIFT;
- Schimb valutar prin Forex;
- Deservirea clienților casetele de siguranță

Manager vânzări · SRL Telemagazin

Februarie 2013 - Mai 2018 · 5 ani 3 luni

- Relațiile cu furnizorii;
- Prezentarea și promovarea produselor și serviciilor;
- Stabilirea obiectivelor și organizarea activității de vânzări;
- Întocmirea de rapoarte privind situația vânzărilor, concurența, noile trenduri pe piață, potențialii clienți.

Studii: Superioare

Universitatea Tehnică a Moldovei, Chișinău

Absolvit în: 2017

Facultatea: Inginerie Economică și Business

Specialitatea: Business și Administrare

Universitatea de Stat din Moldova

Absolvit în: 2011

Facultatea: Asistență Socială

Specialitatea: Asistență Socială