



Datele de contact sunt contra cost. Detalii aici: <https://www.rabota.md/ro/prices/cv>

Менеджер по развитию

Despre mine

Целеустремлен к результату, инициативность, коммуникабельность, ответственность, стрессоустойчивость, энергичность.

Experiența profesională

Менеджер по развитию. · Немецкая машиностроительная компания CLAAS GmbH. Департамент продаж. Менеджер по развитию.,

Aprilie 2015 - Prezent · 9 ani 6 luni

Ведение переговоров на разных уровнях, заключение договоров.

Звонки, встречи с первыми лицами компаний.

Мониторинг рынка конкурентов.

Осуществлять и обеспечивать разработку направлений развития бизнеса работодателя.

Планирование, и целесообразное управление временем!

Умение слушать и давать компетентные советы. Находить подход к каждому клиенту, способность быстро и легко воспринимать крупные объемы нужной информации. Опыт творческого подхода к продажам. Хорошие аналитические способности, тактичность. Мотивация и эффективные способы достижения результата за короткий срок!

Проверка соблюдения стандартов и качества работы отделений компании.

Контроль исполнения поставленных задач и целей перед филиалами.

Изучение и реализация плана развития компании и выход на новый уровень рынка.

Контроль за дебиторской задолженностью и работа с контрагентами. Контроль за показателями офисов и торговых точек.

Проведение мероприятий, направленных на обучение сотрудников различного уровня.

Выстраивание новых каналов продаж.

Проведение переговоров и заключение контрактов с контрагентами.

Анализ и улучшение количества продаж в регионе.

- 👤 54 ani
- ♂ Masculin
- 📍 Comrat

Preferințe

- Full-time

Limbi

- **Română** · Comunicare
- **Rusă** · Fluent

Permis de conducere

Categoria: B, C

Cu automobil personal

Начальник отдела развития и продаж. ·
Фабрика молочных продуктов «OLOI PAK» г.Комрат
Торговая марка «Sana», Комрат
Aprilie 2005 - Aprilie 2015 · 10 ani 1 lună

Начальник отдела развития и продаж.
Управление продажами во вверенном регионе;
Взаимодействие с дистрибьюторами и ключевыми клиентами;
Выполнение запланированного объема продаж;
Обеспечение соблюдения ценовой политики компании;
Заключение контрактов, проведение переговорных компаний и контроль реализации всех договоренностей между Компанией и клиентами;
Обеспечение максимального ассортимента продукции компании у дистрибьюторов;
Составление периодических прогнозов продаж, планов по развитию дистрибуции;
Регулярные командировки до 30 % времени.

2003-2005 г Должность: начальник транспортного отдела и отдела экспорта продукции. · ООО «Доксанком» , г. Комрат, Комрат Отрасль: Сельское хозяйство
Martie 2003 - Martie 2005 · 2 ani 1 lună

ООО «Доксанком» , г. Комрат
Выращивание и заготовка зерновых.
Должность: начальник транспортного отдела и отдела экспорта продукции

Менеджер по продажам и экспорту. Директор элеватора · КОРПОРАЦИЯ "TRIADA" г.Кишинёв
Научно-производственное предприятие "VITOL"
Ianuarie 1997 - Ianuarie 2003 · 6 ani 1 lună

Выращивание и заготовка зерновых.Экспорт зерновых.
Торговля.Пестициды,гербициды,минеральные удобрения.

Studii: Superioare

Кишинёвский Государственный университет
Absolvit în: 1997

Facultatea: Факультет: Юридический.
Specialitatea: Специальность: Право.

Молдавский Кооперативный техникум
Absolvit în: 1991

Facultatea: ТОРГОВЫЙ

Specialitatea: Организация и управление кооперативной
торговлей..