



**Datele de contact sunt contra cost. Detalii aici: <https://www.rabota.md/ro/prices/cv>**

## Director regional (manager)

### Despre mine

Sunt deschis către noi provocări și sunt pregătit să muncesc din greu pentru a obține succesul pe termen lung. Sunt convins că prin determinare, perseverență și învățare continuă, pot să fac progrese semnificative în domeniul meu de interes.

### Experiența profesională

**Manager Proiecte Salariale** · MAIB (Moldova-Agroindbank SA) · Chișinău

*Iunie 2022 - Prezent · 2 ani 4 luni*

Responsabilitati:

- Menținerea și dezvoltarea relațiilor de colaborare cu clienții băncii (B2B / B2C)
- Studierea pieței bancare și identificarea potențialilor clienți
- Prezentarea ofertelor de colaborare cu potentialii parteneri ai băncii
- Încheierea contractelor de Proiecte salariale si creditare sau renegocierea ofertelor actuale
- Monitorizarea derulării contractelor cu partenerii băncii etc.

**Analist financiar - prin cumul** · Sistemul Colectiv Fundația „ECO SAVE” · Chișinău

*Mai 2020 - Prezent · 4 ani 5 luni*

1. Întocmirea rapoartelor de analiză financiară
2. Analiza informației de ordin financiar pentru realizarea predicțiilor asupra condițiilor economice și asupra situației mediului industrial și de afaceri
3. Analiza rezultatele economice ale instituției, realizarea analizei de varianță, identificarea de noi tendințe economice și financiare, formularea recomandărilor de îmbunătățire
4. Monitorizarea dezvoltării economice, industriale si corporative pe baza informațiilor obținute din documente precum publicații financiare, agenții guvernamentale, interviuri etc.
5. Elaborarea planurilor de investiții bazate pe analiza financiară
6. Examinarea rapoartelor anuale și declarațiilor de venituri și

- 👤 39 ani
- ♂ Masculin
- 📍 Drochia

### Preferințe

- Full-time

### Limbi

- **Română** · Fluent
- **Rusă** · Fluent
- **Engleză** · Elementar

### Permis de conducere

Categoria: A, B, C  
Cu automobil personal

cheltuieli ale instituției

7. Evaluarea riscurilor de investiții pentru bugetul sau capitalul companiei

8. Estimarea profiturilor și pierderilor asociate cu anumite investiții sau tranzacții comerciale

9. Prezentarea rapoartelor scrise sau verbale asupra tendințelor economice generale sau din domeniul de activitate al companiei și al companiilor rivale.

### **Director Executiv · Termostal Nord SRL · Bălți**

*Mai 2019 - Iunie 2022 · 3 ani 2 luni*

1. Menținerea relațiilor foarte bune cu administrația publică locală și cu companiile cu care avem relații comerciale și de subordonare;

2. Menținerea în stare foarte bună a bazei tehnico-materiale și de infrastructură a companiei;

3. Planificarea, organizarea, coordonarea, motivarea, controlul și evaluarea personalului din subordine;

4. Rezolvarea tuturor aspectelor ce țin de activitatea curentă a Companiei;

5. Creșterea eficienței personalului din subordine.

6. Urmărirea continuă a nivelului eficienței departamentului vânzări. Creșterea nivelului și a calității serviciilor clienților și a satisfacției lor. Creșterea vânzărilor.

7. Menținerea stocurilor de marfă la nivel optim, în funcție de vânzări, sezon și cerere;

8. Organizarea cât se poate de eficientă a locațiilor marfii, astfel încât să fie economisite la maximum resursele umane și financiare, legate de procesarea acestora;

9. Organizarea eficientă a personalului din subordine, atrăgând atenție deosebită la disciplina de muncă și atitudine grijulie față de marfă, inventar și alte bunuri materiale;

10. Organizarea periodică, o dată pe an, sau după necesități, a inventarierei în magazinele și depozitele din subordine;

11. Serviciul calitativ al clienților. Minimizarea timpului de pregătire și livrare a marfurilor; etc.

### **Manager dezvoltare rețea și marketing Zona · Iutecredit SRL · Chișinău**

*Mai 2015 - Februarie 2019 · 3 ani 10 luni*

- Dezvoltarea și menținerea portofoliului curent al partenerilor de business.

- Cautarea, negocierea și încheierea contractelor de colaborare cu parteneri noi – persoane juridice, cu scopul de a vinde produse/servicii în credit.

- Gestionarea activităților zilnice cu rețelele de parteneri.

- Organizarea instruirii personalului din vânzări din cadrul companiilor-parteneri cu referire la produsele financiare curente și noi.

- Organizarea activităților de marketing împreună cu partenerul companie

- Intocmirea rapoartelor de activitate

### **Economist** · We trade Agro SRL · Drochia

*Iulie 2011 - Mai 2015 · 3 ani 11 luni*

- Planificarea, monitorizarea si analiza Bugetului - Evidenta formelor operative de informare, evident bugetului de cheltuieli plan-fact.

- Analiza economico-financiara a intreprinderii.

- Auditul intern al situatiilor financiare.

### **Domeniul dorit**

- Bancar / Financiar / Economic

### **Studii: Superioare**

#### **Universitatea de stat din Moldova**

*Absolvit în: 2008*

Facultatea: Finante si Banci

Specialitatea: Finante

#### **Colegiul Stefan cel Mare**

*Absolvit în: 2005*

Facultatea: Mecanica

Specialitatea: Tehnician mecanic

### **Cursuri, training-uri**

#### **Induction Programme - Economic and financial analysis of the enterprise**

*Absolvit în 2016*

Organizator: Neronov Irina

#### **Abilitati de baza in management**

*Absolvit în 2017*

Organizator: Svetlana Scutelnicu