



- 👤 33 ani
- ♂ Masculin
- 📍 Bălți

Preferințe

- Full-time

Limbi

- **Română** · Elementar
- **Rusă** · Fluent
- **Engleză** · Elementar

Permis de conducere

Categoria: B

Datele de contact sunt contra cost. Detalii aici: <https://www.rabota.md/ro/prices/cv>

Business Builder

Despre mine

Вредные привычки отсутствуют. В свободное время читаю литературу связанную непосредственно с бизнесом и психологией, для дальнейшего применения полученных знаний на практике.

Так же увлекаюсь спортом. Спорт помогает держать себя в тонусе, плюс прививает дисциплину и характер, что необходимо в нашей работе.

Experiența profesională

Trade Service Executive · Philip Morris International
Martie 2022 - Prezent · 2 ani 7 luni

- Контроль и мониторинг работы торговых точек и оборудования компании .
- Контроль соблюдения стандартов компании .
- Контроль и координация работы ТП дистрибьютора
- Установка и контроль торгового оборудования. Работа с POSM-материалами.
- Соблюдение стандартов мерчендайзинга в торговых точках
- Поддержка и развитие деловых отношений с клиентами.
- Проведение презентаций продуктов компании.
- Сбор и обработка информации с пунктов продаж. (конкуренты, МРЦ, акции).

Достижения:

- Неоднократные призовые места в проводимых мотивационных программах компании (Boost program)
- 2 и 3 место в мотивационной программе во время проведения Census
- 2 место в командной мотивационной программе во время запуска Iqos Iluma
- Получение наград Thank You Award и Best performer's award

продавец-консультант · SRL Glamis (сеть магазинов Darwin)

Decembrie 2018 - Februarie 2022 · 3 ani 3 luni

- продаж

- товара(моб.телефоны,ноутбуки,телевизоры,планшеты и комплектующие)
- стимулирование объема продаж за счет дополнительных продаж,
 - успешное достижение плановых показателей
 - обеспечение сохранности товара и оборудования магазина
 - участие в проведении обязательных инвентаризаций
 - консультации по ассортименту
 - оформление расчетов с покупателями,ведение кассовой документации
 - информирование покупателей о специальных предложениях и акциях магазина
 - выкладка товара и обеспечение порядка в торговом зале

Менеджер магазина · Магазин по продаже мобильных аксессуаров Pixel.

Februarie 2018 - August 2018 · 7 luni

Оперативное управление магазином (все ежедневные процессы).

- Обеспечение выполнения плана продаж магазина.
- Учет товара.Контроль приемки товара. Организация инвентаризаций.
- Кассовая дисциплина.
- Отчетность.
- Работа с рекламными агентствами.

Достижения:

- Со дня открытия магазина ежемесячный рост продаж минимум на 15 процентов.

Продавец-консультант.Менеджер Orange Digital Shop. · SRL Tehno-Exclusiv (Сеть салонов сотовой связи Conect а так же партнерских магазинов Orange Digital Shop.)

August 2014 - Decembrie 2017 · 3 ani 4 luni

- продажа товара(моб.телефоны,ноутбуки,планшеты и комплектующие)
- стимулирование объема продаж за счет дополнительных продаж,
 - успешное достижение плановых показателей
 - обеспечение сохранности товара и оборудования магазина
 - участие в проведении обязательных инвентаризаций
 - обучение и инструктирование консультантов
 - контроль работы магазина и выполнения всех стандартов компании
 - разрешение конфликтных ситуаций

- управление коллективом и мотивация консультантов
- Достижения:
- 2 раза занимал второе место в конкурсе между продавцами-консультантами (в конкурсе участвовали продавцы из 20 филиалов розничной сети)

Менеджер в сервисном центре · SRL Extratel-Grup (Ремонт и обслуживание цифровой электроники.)

August 2012 - Mai 2014 · 1 an 9 luni

прием неисправных устройств

- передача мастеру
- контроль за выполнением ремонтных работ
- разрешение конфликтных ситуаций с клиентами
- Закупка и продажа запчастей, а так же реализация их мелким оптом
- Организация работы сервисного центра и решение задач по уменьшению конфликтов в организации

Достижения:

- Уменьшение конфликтов со стороны клиентов на 30% и налаживание нормальной работы сервисного центра

Продавец-консультант · SRL Tellius C-C-C. (Сеть салонов сотовой связи Tellus Бельцы)

Septembrie 2008 - Aprilie 2012 · 3 ani 8 luni

- консультации по ассортименту, с высоким порогом успешно завершенных продаж
 - оформление расчетов с покупателями, ведение кассовой документации
 - информирование покупателей о специальных предложениях и акциях магазина
 - выкладка товара и обеспечение порядка в торговом зале
 - заключение договоров на использование услуг сотового оператора
 - выполнение плана продаж и повышение качества обслуживания по оценкам тайных покупателей с 40 до 80 процентов
- Достижения:
- 1 место в конкурсе между продавцами-консультантами (участвовали 8 человек)

Studii: Medii de specialitate

ППШ №5

Absolvit în: 2009

Specialitatea: Автослесарь

Cursuri, training-uri

Прохождение внутренних тренингов по продажам, переговорам и обучению персонала. А так же тренинги внутренние для менторов с привлечением тренера со стороны.

Absolvit în 2020

Organizator: Компания Orange. Компания Conect. Компания Darwin. Компания Philip Morris